

がしばさしを応援!

## フローラルガーデンきたの 有限会社きたの

有限会社きたのは、富山、射水、砺波市内で生花店「フローラルガーデンきたの」を営んでいます。1987年（昭和62）から、富山市内のスーパー、パーマーケットの花コーナーを管理する事業をスタート。スーパーの多店舗展開の波に乗って事業を広げ、現在は本店を含めて11店舗を構えています。近年は新たに胡蝶蘭専門サイト「ファレ・トヤマ」を立ち上げて、県内外から需要を取り込んでいます。長年の経験と信頼のもとに、将来に向けた経営を探る代表取締役社長の北野秀幸さんと、創業者で現在は取締役会長を務める母の北野恭子さんにお話を伺いました。

### ❷ 葉子卸営業から転身



▲胡蝶蘭 大輪3本立22,000円／胡蝶蘭専門サイト「ファレ・トヤマ」では、種類豊富な胡蝶蘭を取り揃えている。

胡蝶蘭は専門店に  
お任せください  
**ファレ・トヤマ**

店舗展開の波に乗って事業を広げ、現在は本店を含めて11店舗を構えています。近年は新たに胡蝶蘭専門サイト「ファレ・トヤマ」を立ち上げて、県内外から需要を取り込んでいます。長

恭子さんの次男である北野秀幸さんは高校卒業後、東京の生花店で修業しながら専門学校に通い、知識や技術を身につけてリターン。以来30年にわたり、恭子さんと一緒に三脚で家業を切り盛りしていました。

「多店舗展開しているため花の回転が速く、鮮度のよい花をリーズナブルに提供できることが当社の強みです。花束やアレンジメントはボリューム感があつて長持ちする」と喜ばれ、個人、法人、



▲富山市内の本店では、個人向けの花束やアレンジメントから大型のスタンド花まで、ニーズやシーンに合わせてさまざまな商品を制作しています。

学校関係など、「幅広く」支持をいただいている。長年のお客様も多く、励みになっています。近年立ち上げた胡蝶蘭の専門店「ファレ・トヤマ」も時流に乗って、売り上げを伸ばしています。

「開店、新築、就任などの贈答用として人気の高い胡蝶蘭を、実店舗を持たず、ネットショップで販売しています。法人様を中心に全国から注文があり、県内各地に直接配達しています」

### ❸ 働きたい女性を応援



花業界は女性が多く、フローラルガーデンきたのも20名を数える従業員の大半が女性です。子育てをしながら働きやすい環境づくりにも、早くから取り組んできました。

## フローラルガーデンきたの 有限会社きたの

富山市関133  
TEL 076-429-4878  
FAX 076-429-4821



**Kitanoto**  
Flower Garden

「例えば、子供の行事や急病で休むときはスタッフ同士で助け合える雰囲気が渡されてから10年が経ちました。事業承継の際は富山商工会議所の相談窓口を利用して支援を受け「スムーズに進めることができました」と話します。恭子さんから秀幸さんに経営のバトンが渡されてから10年が経ちました。恭子さんも秀幸さんも「ここまで事業を継続できたのはコツコツと築いてきた人脈の賜物であり、お客様や従業員の皆さんの支えのおかげ」と日々実感。「長年の接客で培ってきた信頼や安心感を、大切に受け継いでいきたい」と話します。常に贈り先に喜ばれる花を提供し続ける「きたの」を当所はこれからも応援していきます！」

ときはスタッフ同士で助け合える雰囲気をつくるなど、柔軟に対応してきました。周囲に教わりながら競りや仕入れから陳列まで、すべて一人でこなし、元日以外休まず364日働きました。紅余曲折もありましたが、楽しかったですね」

### ❹ 慎子一人三脚で切り盛り



いついたのです。顔見知りの店長さんや社長さんに相談すると「ぜひやってほしい」と言われ、次々と依頼が来ました。周囲に教わりながら競りや仕入れから陳列まで、すべて一人でこなし、元日以外休まず364日働きました。紅余曲折もありましたが、楽しかったですね」